







Abbonati ai servizi premium - Login





Maikol Borsetti e Private
Equity Partners hanno
lanciato Italian Search Fund
(ISF): il primo search fund
italiano lanciato in
collaborazione con una
società di private equity che
opera in qualità di
sponsor/acceleratore
dell'operazione (si veda qui il
comunicato stampa).

Nati negli anni Ottanta, i search fund sono recentemente approdati in Europa e in Italia. Essi consentono di coniugare abilità imprenditoriali e capacità manageriali e finanziarie, rispondendo alle necessità degli aspiranti

imprenditori. L'intervento di un partner finanziario qualificato, che si affianca al searcher per supportarlo nella realizzazione del suo progetto, ne aumenta ulteriormente le potenzialità, aprendo la strada a un più rapido e strutturato sviluppo di questo interessantissimo nuovo strumento a sostegno della piccola impresa e del rinnovamento imprenditoriale.

In Italia, a oggi sono stati chiusi soltanto 2 deal dai search fund, entrambi negli ultimi mesi del 2019: l'acquisizione del titolare di laboratori farmodermatologici **Farmoderm** da parte di **Patria Private Capital** nell'ottobre 2019 (si veda altro articolo di *BeBeez*), e quella di **Etichettificio LGL**, società attiva nel settore della produzione e commercializzazione di etichette autoadesive, da parte di **Maestrale Capital srl** a novembre 2019 (si veda altro articolo di *BeBeez*).

Tornando a ISF, la partnership tra Borsetti e Private Equity Partners ha portato a ridurre notevolmente i tempi di realizzazione dell'iniziativa. La fase di ricerca del capitale di partenza (search capital) si è conclusa in meno di un mese e sono stati identificati, in via riservata e strettamente su invito (come sempre avviene nelle operazioni organizzate da Private Equity Partners) i 15 investitori, oltre allo stesso Borsetti e al fondo, che si forniranno a ISF risorse finanziarie per la fase di ricerca della società da acquisire e il loro supporto in termini di professionalità, contatti e relazioni, sia nazionali che internazionali. Il nuovo search fund è quindi già pienamente operativo.

Il prossimo passo è ora identificare la società nella quale investire, tipicamente una piccolamedia impresa sana, dove per svariate ragioni, passaggio generazionale in primis, si senta il bisogno di passare il testimone a un soggetto giovane, motivato e adeguato ai tempi, che le dia nuova linfa e vitalità imprenditoriale. La società target è una pmi italiana con fatturato di 5-30 milioni di euro, operante nei settori della manifattura o dei servizi, in condizioni di positiva e stabilizzata redditività, con significativo potenziale di crescita sia a livello nazionale che





internazionale, da valorizzare e far crescere utilizzando le molteplici competenze di cui ISF dispone grazie alla sua articolata e qualificata struttura azionaria.

Maikol Borsetti ha dichiarato: "Sono felice di avere portato a termine questa prima fase, anche se ora viene il vero lavoro. Grazie anche al supporto di Private Equity Partners siamo riusciti a concludere la fase di ricerca del search capital in brevissimo tempo e con degli ottimi compagni di viaggio. Siamo già al lavoro per identificare una società che sia adatta, per dimensioni e caratteristiche, a sposare questo stimolante progetto". Prima di lanciare Italian Search Fund, Borsetti è stato senior consultant in Deloitte e Bain & Company e vice president in AlixPartners. Ha solide esperienze in business development, operations management, financial planning e change management, maturate lavorando in oltre 30 progetti per primari fondi di private equity e aziende di grandi e medie dimensioni nei settori TMT, automotive, industrial, food e luxury. Borsetti ha un MBA ad INSEAD e una laurea in matematica.

Private Equity Partners, di Fabio Sattin e Giovanni Campolo opera nel mercato del private equity italiano dal 1989. La società svolge il ruolo di sponsor di ISF, sostenendo Maikol Borsetti nella realizzazione del suo progetto imprenditoriale. L'attività principale di Private Equity Partners consiste nell'effettuare investimenti nel capitale di rischio di società non quotate, sia direttamente, con risorse proprie, che attraverso fondi, club deal, search fund. Spac o accordi di partnership o di co-investimento con primari investitori istituzionali nazionali e internazionali. La società è presente direttamente o tramite i suoi rappresentanti anche in altri Paesi quali Polonia, India e Brasile. Il suo team vanta una esperienza ultratrentennale, con oltre 60 operazioni concluse e numerose operazioni di quotazione in Borsa realizzate sia in Italia che all'estero.





Ritaglio ad uso esclusivo del destinatario





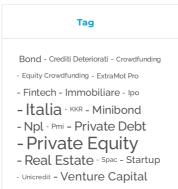


Ritaglio ad uso esclusivo del destinatario









Copyright © 2016 BeBeez | Powered by DaoSquare | Privacy Policy | Cookie Policy